



## Guilbert Deutschland GmbH zeigt sich zufrieden mit Storeserver-Software

Die Möglichkeit jederzeit sehr individuelle Kataloge für Kunden zu erzeugen, hat den Bürobedarfsspezialisten überzeugt.

Guilbert ist der europäische Marktführer im Bereich Bürobedarf und Büromöbel.

7.350 Mitarbeiter in neun europäischen Ländern erwirtschafteten im Jahr 2001 einen Umsatz von 1,8 Milliarden Euro.

In Deutschland ist Guilbert mit drei Vertriebszentralen in Hamburg, Bonn und dem bayerischen Günzburg vertreten. Dieses ermöglicht eine flächendeckende Dienstleistung und ein Höchstmaß an Flexibilität.

In Deutschland betreut Guilbert über 3000 Kunden, die E-Business Lösungen einsetzen.



Immer mehr Kunden verlangen heute nach elektronischen Katalogen im BMEcat-Format. Zusätzlich fordern viele Kunden auch speziell definierte Felder, die für die firmeninterne Verarbeitung dienen.

Bis vor Kurzem setzte der Bürobedarfs-Spezialist für die Erzeugung von BMEcat-Katalogen seine selbstentwickelte Spezial-Software ein.

Die Eigenentwicklung des Günzburger Unternehmens konnte die immer umfangreicher werdenden Anforderungen im BMEcat-Bereich nicht flexibel genug erfüllen.

Statt einer teureren Weiterentwicklung der eigenen Software wählte der europäische Bürobedarf-Marktführer für diesen Bereich die flexible Storeserver-Lösung aus, mit der auf Anhieb gute Ergebnisse erzielt wurden:

*„Mit dem Storeserver Generator haben wir nun die Möglichkeit, jederzeit sehr individuelle Kataloge zu erzeugen.“* erklärt Herr Waldeis, E-Business Manager bei Guilbert Deutschland.

Gut ein halbes Jahr nach der Einführung der Software sind sowohl die Kunden wie auch Guilbert selbst sehr zufrieden.

Vor allem hohe Zeitersparnisse bei der Erzeugung von Katalogen, sowie die einfache Handhabung des auf Excel basierenden Programms geben dem Storeserver Generator ein wesentliches Alleinstellungsmerkmal.

Die Modul- und Updatestrategie des Generators hat auch die Günzburger überzeugt. Begonnen wurde vor rund einem halben Jahr mit der preisgünstigen PRO-Version des Generators.

Als die Anforderungen der Kunden stiegen, und man mit dem Einsatz des Generators gute Erfahrungen gesammelt hatte, wählte man die Vollversion des Generators (XT).

Herr Waldeis: *„Seit der Einführung sind wir und unsere Kunden sehr zufrieden mit den Ergebnissen!“*



Die Vorteile:

- Erzeugung individueller Kataloge für verschiedene Kunden
- Klare Modul- / Upgradestrategie
- Hohe Kundenzufriedenheit
- Günstiger Einstiegspreis mit Updatemöglichkeit

### Storeserver® Systems

Zentrum für Innovative Produktentwicklung  
Wollgrasweg 49  
70599 Stuttgart

Ihr Ansprechpartner:

Ralf Meurer  
Telefon: +49 (0) 7 11/451017-385  
Telefax: +49 (0) 7 11/451017-222  
Email: ralf.meurer@storeserver.de  
URL: <http://www.storeserver.de/>